

Регламент проведения брокер тура

На брокер туре менеджер расскажет:

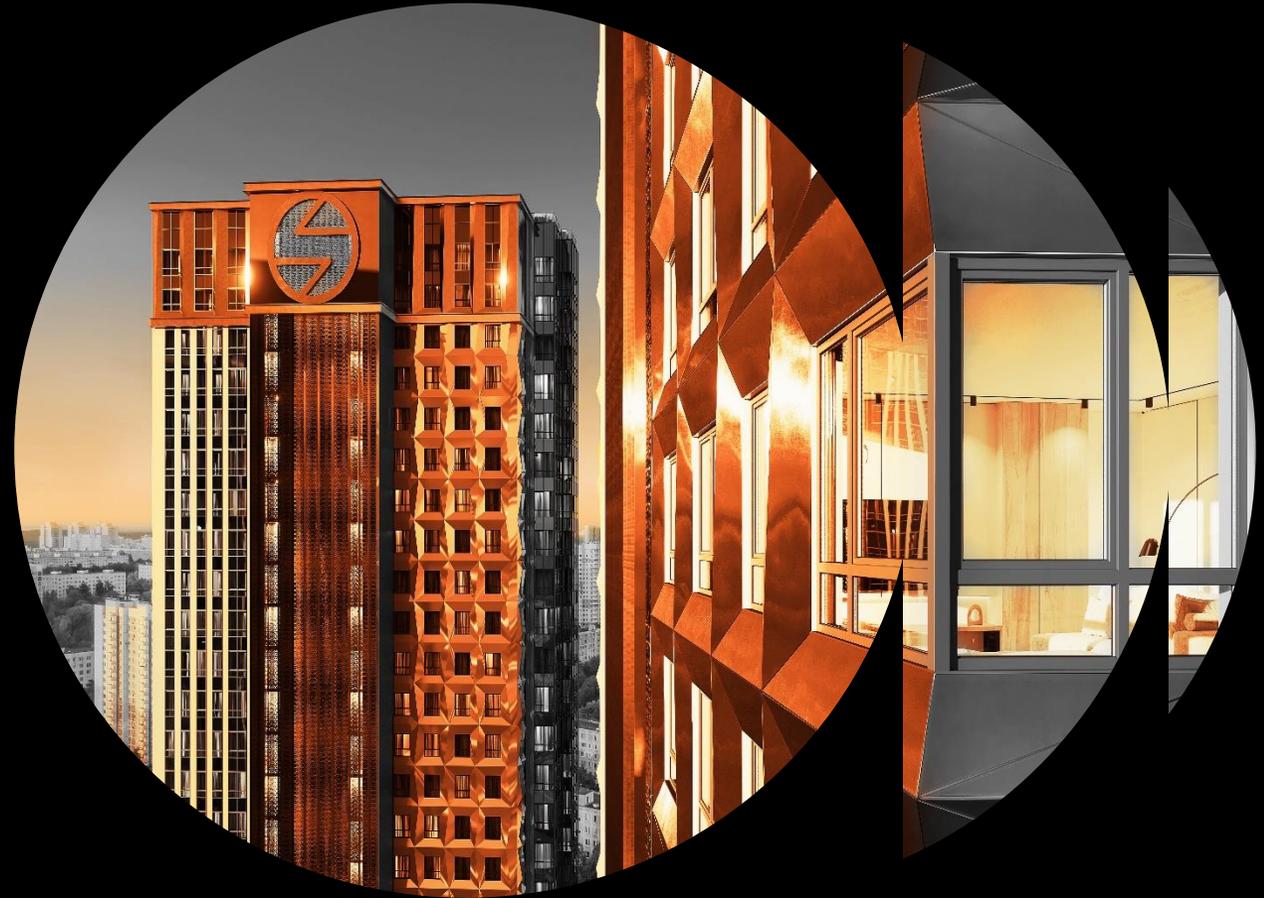
- О преимуществах жилого комплекса и локации
- О ключевых особенностях проекта
- Проведет работу над возражениями
- Предоставят раздаточный материал (буклеты)

Этикет на брокер туре для агентов:

- Агентство назначает старшего группы.
- Группа собирается за 5-10 минут до начала (в офис продаж заходят все вместе)
- Рекомендуемый дресс-код – business casual

Запрещено:

- Покидать группу во время брокер тура
- Самостоятельно посещать Шоу-рум без приглашения менеджера
- Громко разговаривать/шуметь
- Вступать в разговоры с клиентами
- Требовать кофе/чай у секретарей (Кейтеринг не предусмотрен)
- Без согласования набирать буклеты





Партнерский call-центр +74957420081
Партнерская почта: partner-an@fsk.ru